

CDG

صندوق الابداع والتدبير
+٩٦٦٤٤٢+ | ٣٥٥٥ ٨ ٣٥٤٣٨٨٤
CAISSE DE DÉPÔT ET DE GESTION

ملف صحفي

3 أكتوبر 2019

CDG INVEST

212
Founders
startup program by CDG Invest

CDG للاستثمار (CDG Invest) وبرنامج 212 founders يعطيان الإنطلاقة لأول فوج من مؤسسي الشركات الناشئة (Startups) لسنة 2019.

في إطار تنفيذ الاستراتيجية الجديدة لصندوق الإيداع والتدبير، والتي جعلت تنمية ورفع مستوى النسيج الانتاجي المغربي أولوية استراتيجيتها، وضع فرع الاستثمار الخاص بصندوق الإيداع والتدبير (CDG Invest) المخصص للاستثمار الاستراتيجي في مشاريع تتماشى مع التحديات التي تواجهها المملكة، برنامج 212 founders من أجل إبراز الشركات الناشئة ذات البعد الدولي انطلاقا من المغرب.



يسعى برنامج 212 founders إلى دعم المقاولين ذوي الإمكانيات العالية خلال مراحل التشغيل الأولية والتسريع، مع توفير التمويل والمواكبة الضرورية لتطويرهم وإضفاء الطابع الدولي عليهم، وهو برنامج طويل الأمد ويجهز لنمو تدريجي بفضل الاستفادة من التجارب المكتسبة.



إعطاء الإنطلاقة للفوج الأول من المؤسسين

يتكون فوج 212 Founders الأول الذي انطلق في شتنبر 2019، من 20 شركة ناشئة (Startups) تم اختيارها من بين حوالي 1000 شركة مترشحة، مما يبين الدينامية المقاولاتية للشباب المغربي ويركز على وجهة برنامج 212 Founders.

منظومة الشركات الناشئة بالمغرب

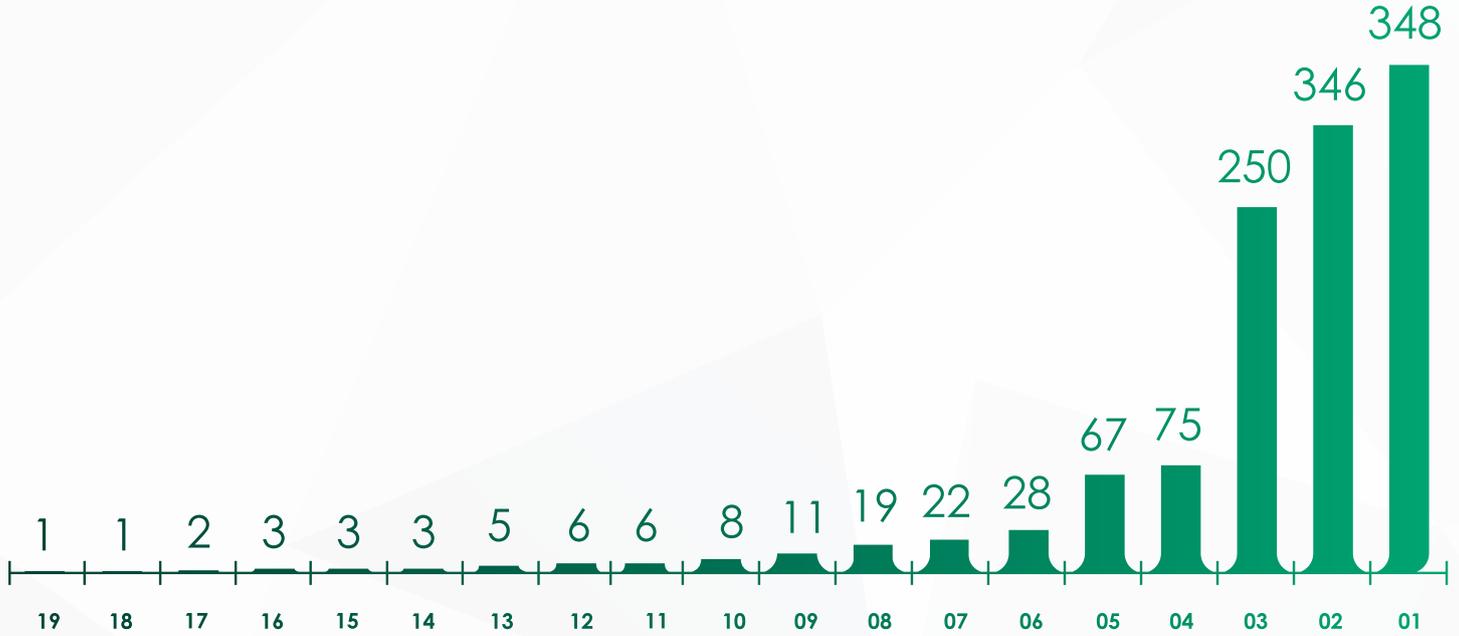
على الرغم من غناها بالمهارات الفريدة والتي تم تكوينها في أفضل المدارس المغربية والأجنبية، تظل منظومة الشركات الناشئة المغربية في طور أولي مقارنة باقتصادات أخرى في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا. أما في ما يتعلق بجمع الأموال، لم تتمكن الشركات الناشئة المغربية من جمع سوى 3 ملايين دولار أمريكي سنة 2018، مقابل 50 مليون في مصر و 200 مليون دولار في كينيا.

تم تكريس العديد من المبادرات العمومية والخاصة من أجل دعم روح المبادرة، لا سيما برنامج INNOV لصندوق الضمان المركزي ويأتي برنامج 212 Founders لإكمال هذه المبادرات وإغناء الآليات الحالية من أجل تسريع تنمية الشركات الناشئة بالمغرب.



المبالغ المجمعة من طرف الشركات الناشئة عبر الدول بملايين الدولار الأمريكي في 2018

3 دول (كينيا، نيجيريا وجنوب أفريقيا) تمثل 78% من المبالغ المجمعة



رؤية 212 Founders : تأثير هيكلي على المنظومة

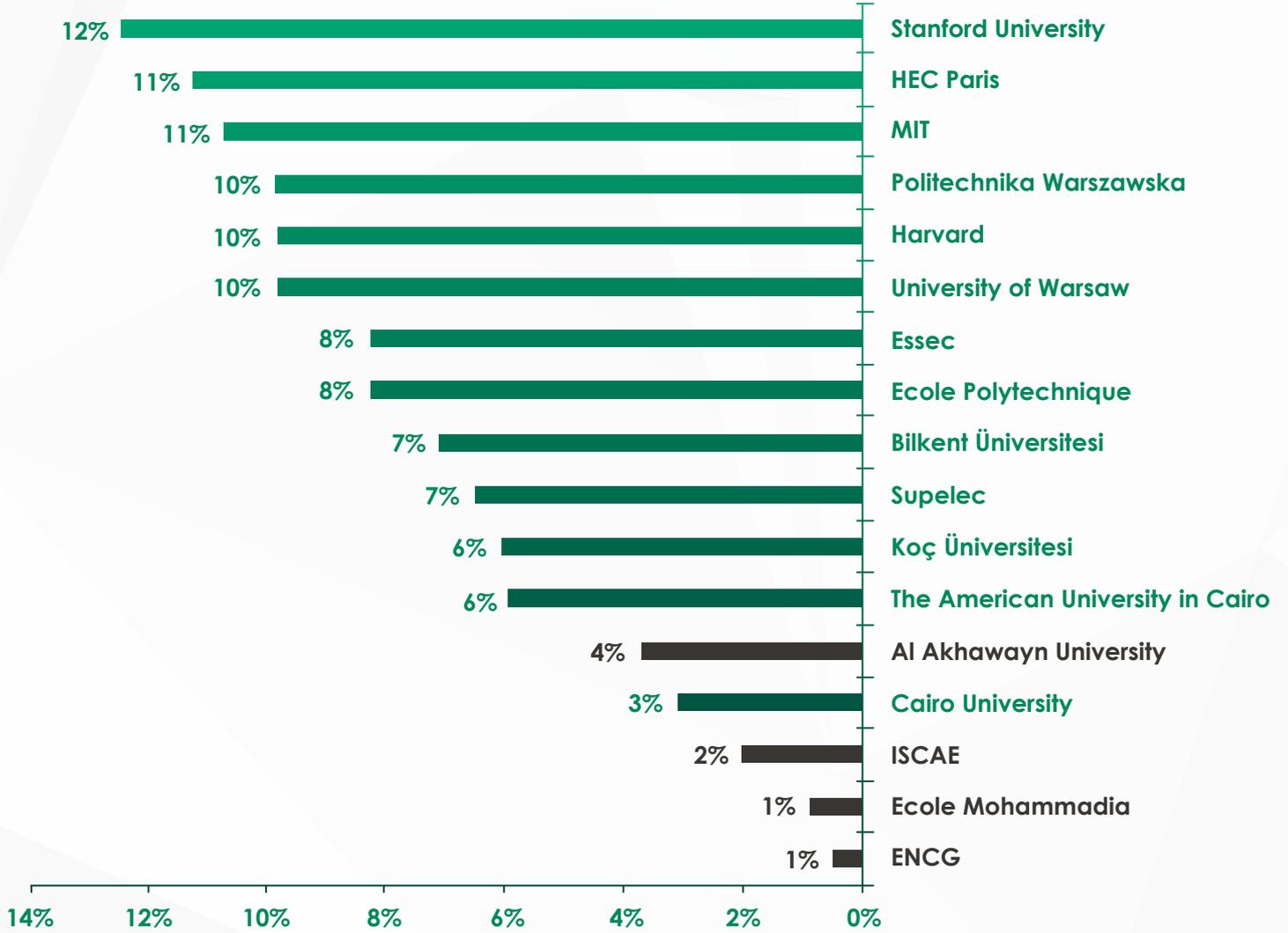
من وجهة نظر هيكلية، تم تصميم البرنامج خصيصا من أجل جذب ومواكبة المهارات المغربية نحو ريادة الأعمال مع اقتراح مجموعة كاملة من الخدمات الجديدة بأفضل منظومات الشركات الناشئة في العالم :

- مواكبة من المستوى العالي يقدمها مقاولون ومرشدون دوليون
- تمويل يتراوح ما بين 1 مليون إلى 3 ملايين درهم، مقابل المشاركة، في ظروف ملائمة للشركات الناشئة ("صديقة للمقاول" / "Entrepreneur Friendly")
- الولوج إلى شبكة وطنية ودولية من أجل تسهيل تطوير الشركات الصاعدة التي تتم مواكبتها.

يهدف برنامج 212 Founders إلى ممارسة تأثير مهيكلي على منظومة الشركات الناشئة بالمغرب، من خلال عقد علاقات متينة مع جميع الفاعلين (الحاضنين، صناديق الاستثمار، المدارس والجامعات، مراكز البحث، المبادرات العمومية، إلخ). تنشيط هذه التعاونات مع الفاعلين في جميع مراحل البرنامج، لا سيما على مستوى البحث عن مصادر التمويل و تبادل التجارب.

كما يطمح برنامج 212 Founders إلى الرفع من معايير مواكبة وتمويل مجموع منظومة الشركات الناشئة بالمغرب. وهو يهدف إلى تحفيز تنمية الصناعة الوطنية لرأس المال المخاطر، من خلال تزويد تدفق معاملة أموال الاستثمار النشطة بالمغرب من خلال عمليات الاستثمار المشتركة.

نسبة الحاصلين على شهادات الذين ينشئون شركاتهم (حسب معطيات لنكدين)



نهج يتلاءم مع حاجيات المقاولين

يرتكز نهج المواكبة على مبدأ التخصيص من أجل الاستجابة للحاجيات الخاصة لكل شركة ناشئة. ويتم إسداء المشورة لحاملي المشاريع من قبل مقاولين اثنين: عضو فريق 212Founders (مستشار المقاول) ومقاول ذو خبرة في نفس مجال النشاط (المرشد).

يتميز برنامج 212 Founders بهيكل فريدة على مرحلتين :

- مرحلة الاحتضان (المرحلة 1) : تستفيد الشركات الناشئة التي تنضم إلى البرنامج من مواكبة تسمح بتحضيرها لهيئة الاستثمار
- مرحلة التسريع (المرحلة 2) بعد هيئة الاستثمار، تدخل الشركات الناشئة التي حصلت على تمويل في مرحلة التسريع وتستمر في الاستفادة من مواكبة تهدف إلى إيصالها إلى مرحلة التمويل التالية (المسماة بسلسلة أ).

المواكبة، مفتاح النجاح المقاولاتي

يعتبر 212 Founders برنامجا رائدا في المغرب وذلك بفضل غنى وجودة الخدمات التي يقدمها. وباعتباره برنامج تسريع بامتياز، يقدم برنامج 212 Founders إجابة شاملة لمجموع حاجيات الشركات الناشئة في مرحلة التشغيل الأولية. يمثل هذا الاستثمار في المواكبة جوهر البرنامج، الذي يعد شرطا أساسيا لجذب أفضل المهارات نحو ريادة الأعمال وإنشاء شركات ناشئة عالمية ابتداء من المغرب.

عملية انتقاء شفافة ومتطلبية

في ماي 2019، تم إطلاق طلب عروض 212 Founders الذي تلقى 942 طلبا، وهو ما يشهد على الحماسة التي لقيها البرنامج في صفوف المقاولين المغاربة. ومن بين المشاريع التي تم تقديمها، بلغ 571 مشروعا مرحلة المقابلات الهاتفية، وتم انتقاء 106 مشروع منها لمرحلة العرض (تقديم ملخص للمشروع من قبل حامله). وقد تدارست هيئة الاستثمار، المكونة من ممثلي صندوق الإيداع والتدبير والأعضاء الخارجيين (المستثمرين المهنيين والمقاولين) 46 ملفا من أجل انتقاء 20 ملفا، أي الفوج الأول من 212 Founders.

تسلسل مراحل الإختيار

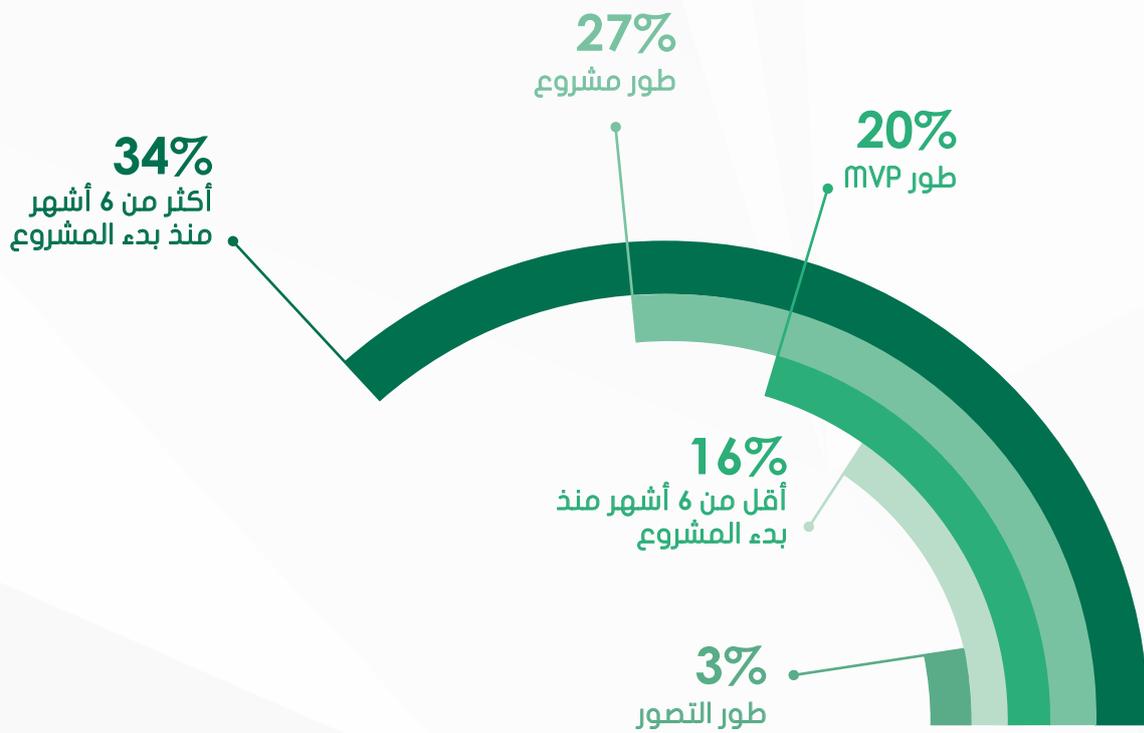


20
شركة
مترشحة

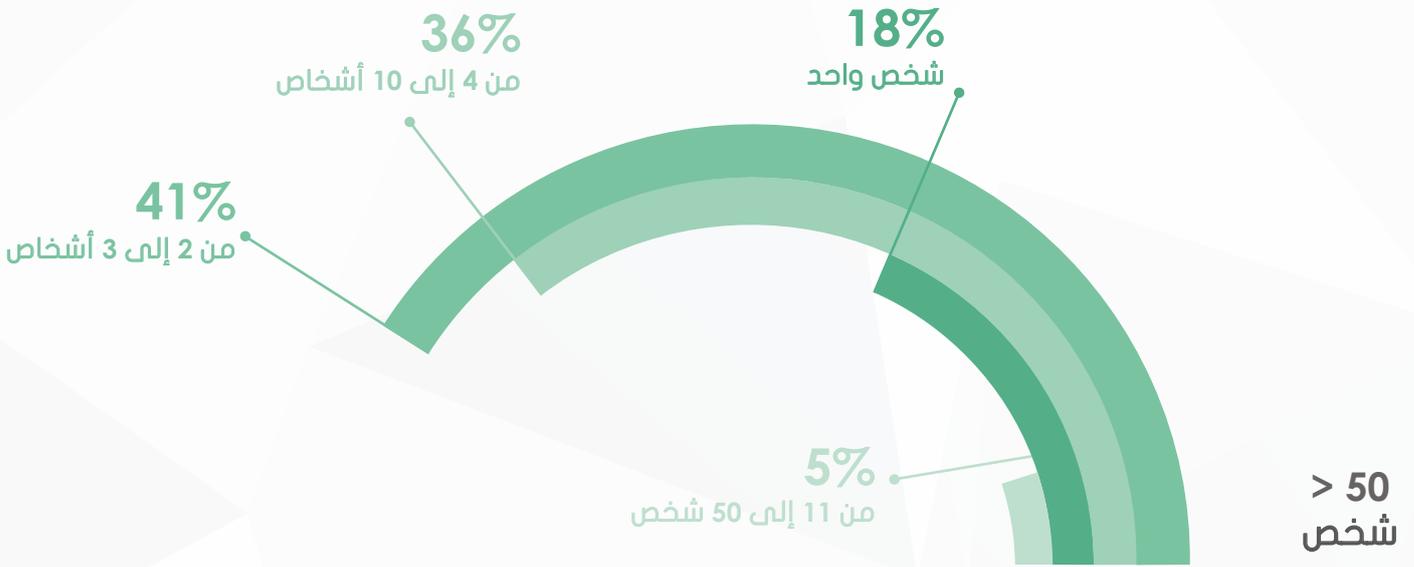
من أصل 942

2,1%

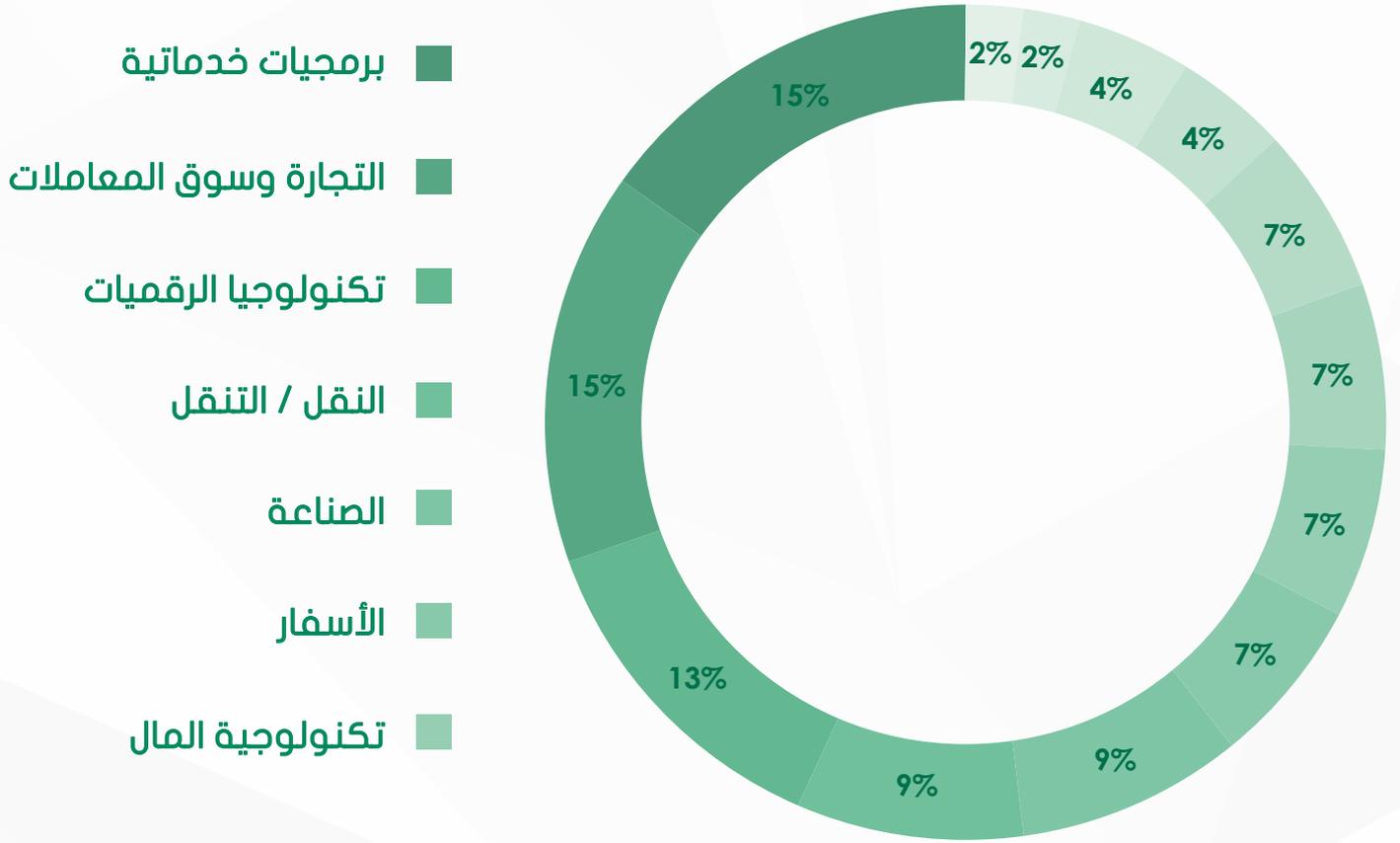
وتنشط الشركات المترشحة في قطاعات متنوعة. كما تتسم بمستويات تطور و نضج متباينة. تتمثل الأنشطة الأكثر تمثيلا في (برامج الحاسوب كخدمة، برامج للشركات يتم بيعها على شكل اشتراك)، مواقع التجارة الإلكترونية وسوق التعامل (تطبيقات تجارية على الانترنت).



مراحل تطور الشركات الناشئة المرشحة



موارد الشركات الناشئة المرشحة



بالإضافة إلى ذلك، يتميز برنامج 212 Founders بانفتاحه على جميع الجنسيات، وبالتالي يحتل التنوع مكانة في قلب عملية الانتقاء. فضلا عن ذلك، بلغت نسبة النساء مؤسسات الشركات الناشئة التي قدمت طلبا 20 بالمائة، أي عدد النساء حواملات المشاريع التي تم انتقاؤهن بالنسبة لهذا الفوج الأول.



أيوب
هريج

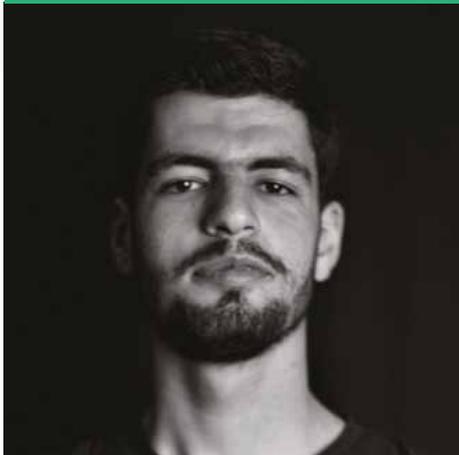
Ecole nationale d'électricité
et de mécanique de
Cassablanca

تدبير شامل لمنظومات النقل الخاصة
بأجراء الشركات (منذ إصدار الطلب
من طرف الاجير إلى التسجيل
الأوماتيكي لتقارير النفقات)



كنزة عيابو
عثمان أخراز
رضا بلقزير
ESCP Europe
Polytechnique
Polytechnique

برنامج خدمة الزبون معزز ببرنامج
وفاء تجاري موجه للتجارات الصغرى



سعد
جطو

ENCG Marrakech

طول تسمح ببرمجة مسالك
تنقل جماعي في المدن الأفريقية
(B2B / B2C)



مهدي شريف علمي
عمر الكوهن

McGill --> Bachelor
ingénierie
Centrale Supelec

منصة تنفيذ وتبوع النقل مباشرة،
فرتريوم تسمح للمصنعين، للتجار
الموزعين وللوجستيين بجمع اتوماتيكي
للمعلومات التنبئية مباشرة على جميع
محاور تنقلاتهم





Caronae
Systems

سويل
بنحمو

Al Akhawayn

برامج جاهزة لمراقبة وإستخراج
المعلومات الأتوماتيكية
من الوثائق الرسمية
(البطاق الوطنية مثلاً)



عماد
المنصور

Université hassan I :
M1 et M2 en ingénierie
informatique (réseaux
et sécurité)

توفير حلول مبتكرة للمشتريات
السريعة، اللوجستية،
والتجارة الرقمية، من التوصيل
إلى التتبع



نورالدين
عمراني

MBA Ponts et chaussées

كول سكولس يختص في
تطوير حلول مبتكرة في
خدمة التعليم



أمين
سليمانى

ESCP Europe

أول سوق معاملات للمنتجات العضوية
والطبيعية بالمغرب، كما يوفر حلول
لوجستية وتجارية لمنتجات
مواد الإستهلاك العضوية الطبيعية
والمنتجات التقليدية





حافض عزيز
يوسف لمليح
ESC Marrakech

منصة تتوجه للمشغلين
وتوفر لهم خدمات نوعية
لإنتقاء مرشدين للشغل بصفة آنية



نزار
عبدلاوي معان
ESSEC

منصة للربط بين بائعي
ومقتني السيارات مع ضمان
الطرف الخارجي



رضا
بكرتيت

منصة تدبير و ربط بين
المؤجرين، اللوجستيين
وسائقي الحافلات



صوفيا
لعلاج
McGill University

منصة حجز مواعيد وأداة تدبير
داخلي لأطباء الأسنان





امنة مكني
سلمى عمور

EDHEC Business School
EDHEC Business School

أدوات تدبير للمحتوى واللوجستيك
تسمح للحسابات الكبرى بتدبيرمنتجاتها
في الأسواق الأفريقية



سلمى بكراني
الحبيب لطرش

Doctorat à la faculté de
sciences de Rabat
Université Cadi Ayyad
Marrakech

طول مسجلة و غير متطلبة
تكنولوجياً، تختص بتصفية المياه
العامدة في المناطق القروية



سعد
كمو

Drexel University
Al Akhawayn

برنامج تدبير للشركات جد
الصغير، والمتوسطة

hsabati

عثمان
كمو

Al Akhawayn





عماد شكري

Faculté de médecine
et de pharmacie Oujda

تطبيق لخدمة الأطباء

USER GUEST

أميل برنوصي
أحمد شامي

Sorbonne
ISIMA

أداة تفعيل وتحويل زيارات مواقع
الإنترنت الخاصة بالفنادق



ياسين عرفان
إسماعيل أبو دين

Institut Supérieur
du Génie Appliquée
ENCG Marrakech

حلول لتثبيت شبكات الويفي
لل فنادقين، معززة ببرنامج
خدمة الزبون



WALLKEYS

أنور أكرماش
اسامة سباعي

Le Wagon Ecole
supérieure d'Ingénieurs
en Génie électrique

منصة لرقمنة مهني العقار
بعمولة ثابتة



للتواصل مع الإعلام

سعيدة أرايس

+212664525332

saaida@bonzaiagency.com

212
Founders
startup program by CDG Invest